

FORMATO EUROPEO PER IL  
CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

Cognome

Data e luogo di nascita

Nazionalità

Indirizzo residenza/domicilio

Cellulare

E-mail

ESPERIENZE LAVORATIVE

**Data da Dicembre 2021**

Tipo di impiego *Libero Professionista / Founder OverGap*

Tipo di azienda e settore

*Consulenza direzionale in ambito Business Development, Marketing Strategico e Sales Management. Grazie ad un'interessante rete di aziende partner offro supporto anche in ambito di technology scouting e/o matchmaking fra imprese. Settori: Industria 4.0, tecnologia e innovazione in generale.*

Principali mansioni e responsabilità

- *Supporto completo alle imprese tecnologiche che vogliono innovare e innovarsi con focus su attività inerenti lo sviluppo business, il marketing strategico e la direzione commerciale (creazione e organizzazione della rete commerciale, formazione di figure sales interne, ecc..).*
- *Attività di technology scouting.*
- *Matchmaking con realtà aziendali di interesse per lo sviluppo specifico del business dell'azienda cliente.*
- *Supporto nel coordinamento, gestione e pianificazione di tutte le attività legate alla Direzione Commerciale e Marketing.*

**Data da Febbraio 2020 a Novembre 2021**

Azienda

*ARTES 4.0 Advanced Robotics and enabling digital TEchnologies & Systems 4.0, Viale Rinaldo Piaggio, 34 – 56025 Pontedera (PI)*

Tipo di azienda e settore

*Centro di Competenza Industria 4.0*

Tipo di impiego

*Contratto a Tempo Indeterminato*

Principali mansioni e responsabilità	<p><b>Responsabile Business Development &amp; Marketing:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ricerca e gestione di potenziali clienti per tutto l'hub centrale di ARTES 4.0, Centro di Competenza del MiSE</li> <li>• Coordinamento e supervisione di altre 13 unità operative di ARTES 4.0 (università e centri di ricerca) dislocati su tutto il territorio nazionale;</li> <li>• Marketing strategico a breve e a lungo termine per tutta la rete del Centro di Competenza</li> <li>• Ricerca di potenziali concorrenti e mercati di riferimento;</li> <li>• Organizzazione e diffusione delle conoscenze e competenze presenti all'interno della rete di ARTES 4.0, al fine di massimizzare il loro sfruttamento per rispondere ai bisogni dei clienti e sviluppare nuove opportunità di business;</li> <li>• Matchmaking fra aziende del network e potenziali clienti</li> <li>• Technology scouting per aziende interessate</li> <li>• Supervisione di tutte le attività legate alla Direzione Marketing e Business Development di tutto l'hub di ARTES 4.0.</li> </ul>
<b>Data</b>	<b>da Febbraio 2018 a Gennaio 2020</b>
Azienda	NEXTWORKS Srl, via Livornese 1027, 56122 - Pisa (PI)
Tipo di azienda e settore	Progettazione nell'ambito della domotica di lusso per il settore nautico e residenziale.
Tipo di impiego	Contratto a Tempo Indeterminato
Principali mansioni e responsabilità	<p><b>Sales &amp; Marketing Manager:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• gestione di clienti nazionali e internazionali</li> <li>• gestione e organizzazione in ambito Marketing e Comunicazione</li> <li>• Project Management</li> </ul>
<b>Data</b>	<b>da Gennaio 2013 a Gennaio 2018</b>
Azienda	APICE S.r.l., via G. B. Vico, 45/b Empoli (FI)
Tipo di azienda e settore	Produzione di apparecchiature elettroniche dedicate alla realizzazione di sistemi di Controllo Accessi, Domotica, Building Automation e Rilevazione Presenze
Tipo di impiego	Contratto a Tempo Indeterminato (da Gennaio 2008)
Principali mansioni e responsabilità	<p><b>Direttrice Commerciale Estero – Responsabile Marketing e Comunicazione:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- direzione commerciale estero: gestione di clienti internazionali e definizione di rapporti di collaborazione con aziende estere</li> <li>- gestione diretta di agenzie e personale sia italiano che estero</li> <li>- coordinamento delle attività nell'ambito della Direzione Estero e della Direzione Marketing e Comunicazione</li> <li>- project management/pianificazione integrata per lo sviluppo di nuovi dispositivi e/o soluzioni (lavoro di coordinamento fra i vari reparti con definizione delle tempistiche da rispettare)</li> <li>- partecipazione e organizzazione di convegni ed importanti fiere di settore sia nazionali che internazionali</li> <li>- redazione di articoli di carattere tecnico e/o tecnico-commerciale su riviste di settore</li> </ul>
<b>Data</b>	<b>da Gennaio 2011 a Gennaio 2013</b>

Azienda	APICE S.r.l., via G. B. Vico, 45/b Empoli (FI)
Tipo di azienda e settore	Produzione di apparecchiature elettroniche dedicate alla realizzazione di sistemi di Controllo Accessi, Domotica, Building Automation e Rilevazione Presenze
Tipo di impiego	Contratto a Tempo Indeterminato (da Gennaio 2008)
Principali mansioni e responsabilità	<p><b>Direzione Commerciale Italia - Export Manager – Responsabile Marketing:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- direzione commerciale estero: gestione di clienti internazionali e definizione di rapporti di collaborazione con aziende estere</li> <li>- gestione diretta di responsabili tecnico-commerciali dell'area Nord Italia puntando sull'organizzazione, sulla formazione tecnica del personale e verifica degli obiettivi da raggiungere</li> <li>- coordinamento delle attività nell'ambito della Direzione Commerciale e della Direzione Marketing e project management per importanti lavori sia italiani che esteri</li> <li>- partecipazione e organizzazione di convegni ed importanti fiere di settore sia nazionali che internazionali</li> <li>- redazione di articoli di carattere tecnico e/o tecnico-commerciale su riviste di settore</li> </ul>
<b>Data</b>	<b>da Maggio 2007 a Dicembre 2010</b>
Azienda	APICE S.r.l., via G. B. Vico, 45/b Empoli (FI)
Tipo di azienda e settore	Produzione di apparecchiature elettroniche dedicate alla realizzazione di sistemi di Controllo Accessi, Domotica, Building Automation e Rilevazione Presenze
Tipo di impiego	Contratto a Tempo Indeterminato (da Gennaio 2008)
Principali mansioni e responsabilità	<p><b>Direzione Commerciale - Export Manager:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- studio e dimensionamento preliminare di sistemi (di Controllo Accessi, di Building Automation, etc.), che offrano una soluzione ottimale alle necessità di clienti direzionali sia a livello nazionale che internazionale;</li> <li>- quotazione dell'impianto;</li> <li>- interfacciamento con il reparto di Progettazione e Sviluppo per il coordinamento delle attività relative allo sviluppo dell'impianto;</li> <li>- coordinamento delle attività nell'ambito della Direzione Commerciale e della Direzione Marketing</li> <li>- gestione di clienti internazionali e definizione di rapporti di collaborazione con aziende estere</li> <li>- corsi di formazione tecnico-commerciale per commerciali interni e per dipendenti di aziende partner</li> <li>- project management</li> <li>- partecipazione e organizzazione di convegni ed importanti fiere di settore sia nazionali che internazionali</li> <li>- redazione di articoli di carattere tecnico e/o tecnico-commerciale su riviste di settore</li> </ul>
<b>Data</b>	<b>1997 – 2005</b>
Tipo di impiego	Lavoro occasionale
Principali mansioni e responsabilità	Organizzazione di eventi

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

<b>Data</b>	<b>23 Novembre – 16 Dicembre 2020</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Corso di Formazione Professionale "Innovation Manager, valore creato per il mercato e catturato per l'impresa" presso Stargate Consulting &amp; Training.</i>
<b>Data</b>	<b>Marzo - Maggio 2015</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Master di Specializzazione part-time "Export Manager" presso Il Sole 24 Ore S.p.A., Business Unit Formazione ed Eventi, Milano.</i>
<b>Data</b>	<b>Aprile 2014</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Corso "Marketing e Innovazione: Verso il Mercato" presso ASEV, Empoli (FI)</i>
<b>Data</b>	<b>Aprile – Novembre 2010</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Corso di inglese presso World Speaking – Telelangue Group, nella tipologia Blended Learning. Livello B2 del quadro di riferimento europeo.</i>
<b>Data</b>	<b>Aprile – Settembre 2008</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Corso di "Business English" presso "Apice S.r.l., della durata di 6 mesi tenuto da insegnante madrelingua</i>
<b>Data</b>	<b>Novembre 2007</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Corso di formazione relativo alla <b>progettazione</b> di sistemi basati su <b>Tecnologia Lonworks®</b>, presso "Apice S.r.l."</i>
<b>Data</b>	<b>a.a. 2005-2006</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i><b>Laurea Specialistica in Ingegneria Elettronica</b> - Conseguita il 01/03/2007 - Indirizzo: Microelettronica <u>Titolo tesi (sperimentale):</u> "Fabbricazione di microstrutture free-standing in silicio cristallino mediante attacco elettrochimico" <u>Relatori:</u> Prof. A. Nannini, Ing. G. Barillaro. In collaborazione con STMicroelectronics, Agrate Brianza (MI). Università degli Studi di Pisa</i>
<b>Data</b>	<b>18/11/2004</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Partecipazione a <b>Verifica Ispettiva Interna per Sistema Qualità ISO 9001 ed accreditamento sedi formative</b>, per conto di "Tecno Sistemi di Qualità" presso "Book Informatica", azienda erogante servizi formativi (accreditata Microsoft) e progettazione software</i>
<b>Data</b>	<b>10/11/2004 - 13/11/2004</b>

Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Corso per la Conduzione di Verifiche Ispettive Interne secondo la norma ISO 9001, presso "Tecno Sistemi di Qualità" della durata di 3 giorni</i>
<b>Data</b>	<b>a.a. 2002-2003</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Laurea Triennale in Ingegneria Elettronica - Conseguita il 25/02/2004 <u>Titolo tesi (sperimentale)</u>: "Studio degli effetti di invecchiamento di un sensore di gas in silicio poroso". <u>Relatori</u>: Prof. A. Nannini, Prof. A. Diligenti, Ing. G. Barillaro Università degli studi di Pisa</i>
<b>Data</b>	<b>a.s. 1993/94 – 1998/99</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	<i>Liceo Scientifico "Aldo Moro", Margherita di Savoia (BT) <b>Diploma di maturità scientifica</b> Corso sperimentale di lingua tedesca</i>
<b>ALTRE QUALIFICHE</b>	
<b>Data</b>	<b>Settembre 2007</b>
	<i>Abilitazione alla Professione di Ingegnere - Conseguita presso l'Università degli Studi di Pisa</i>
<b>CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI</b>	
<b>Madrelingua</b>	<b>ITALIANO</b>
<b>Altre lingue</b>	
	<b>INGLESE</b>
Capacità di lettura	<i>Ottimo</i>
Capacità di scrittura	<i>Buono</i>
Capacità di espressione orale	<i>Buono</i>
	<b>TEDESCO</b>
Capacità di lettura	<i>Buono</i>
Capacità di scrittura	<i>Sufficiente</i>
Capacità di espressione orale	<i>Sufficiente</i>

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
RELAZIONALI**

*Spiccata predisposizione al lavoro di squadra, alla comunicazione, a vivere e lavorare in ambiente multiculturale*

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
ORGANIZZATIVE**

- *Ottime capacità organizzative*
- *Leadership*
- *Gestione di team e progetti di gruppo*
- *Forte predisposizione al "problem solving"*

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
TECNICHE**

Sistemi Operativi

*Windows, Mac OSX e iOS*

Software Applicativi

*Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Publisher), LaTeX, Adobe Photoshop, Hubspot Sales, Hubspot Marketing, utilizzo di CRM proprietari.*

**CAPACITÀ E COMPETENZE  
ARTISTICHE**

*Hobby di pittura e fotografia*

**INTERESSI**

*Viaggi, musica, cinema, lettura, cucina, innovazioni tecnologiche*

**PATENTE O PATENTI**

*Patente di guida B*

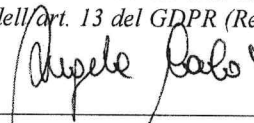
**ULTERIORI INFORMAZIONI**

*Disponibile ad effettuare trasferte in Italia o all'estero*

**DICHIARAZIONE AI SENSI  
DELLA LEGGE 196/03**

*Sono a conoscenza delle sanzioni previste in caso di false attestazioni o dichiarazioni mendaci ai sensi del D.P.R. 445/2000 e autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 Dlgs 196 del 30 giugno 2003 3 dell'art. 13 del GDPR (Regolamento UE 2016/679)*

Firma



**Data**

13/11/2023

**Firma**

